

# 初期ステージのフィンテックのスタートアップ企業が、データ・パートナーシップによって想定以上の速さで目標を達成できた理由

Finity-X はテルアビブに拠点を置くスタートアップ企業であり、金融セクターに向けて大きなビジョンを掲げています。同社は、ヘッジファンド投資をさらに容易にし、データに基づき全てを自動化した AI トレーディング・アルゴリズムを 2020 年末までにリリースすることを目指しています。創設メンバーは、いち早く成功する上でデータの重要性を強調し、リフィニティブのような大規模データ・プロバイダーと協力することによる驚くべき財務面のメリットを述べています。

## ビッグデータにおける人間のボトルネック

ビッグデータがもたらす機会は大きなものですが、一方ほとんどの金融機関でデータを取り扱う方法は過去 10 年ほとんど変わっていません。いくらデータがあっても、人間はそのすべてを分析できるわけではありません。このことがデータの持つ可能性を妨げています。当社のソリューションは、100 万人のクオンツ・アナリストに匹敵する可能性があります。企業の決算発表など、起きることが分かっているイベントに基づいて取引を行い、そして人工知能 (AI) が、実際に生じる可能性が高いシナリオや、それが企業に及ぼす影響などを教えてくれるのです。発生し得るすべての戦略や組み合わせを考慮して、一つの企業や資産クラスに対して 60 億通りもの予測を生成、その結果をディープラーニング・アルゴリズムにフィードバックします。もちろん、こうした機能は、信頼性が高い無数のデータ・シグナルがなければ成立しません。さらに、当社は財務面での支えを必要としていました。これは創業したばかりのスタートアップ企業にとって、簡単なことではありません。リフィニティブのデータが素晴らしいことはすぐに分かりました。しかし、スタートアップにとって重要な早期の成功を達成するために、それ以外の面での提携は考えていませんでした

“

リフィニティブのデータが素晴らしいことはすぐに分かりました。しかし、スタートアップ企業にとって重要な早期の成功を達成するために、それ以外の面での提携は考えていませんでした

## 当初のデータ・プロバイダーとしての枠を超えて、最終的にはパートナーに

最初にリフィニティブを知ったときは、新しく開店したレストランのメニューをわくわくしながら見ているような気分でした。あらゆる高品質なデータソースが、最高のテクノロジー・ツールと組み合わせられており、当社はすべてのサービスを利用したいと考えていました。その際、リフィニティブは単にサービスを売りたいのではなく、当社とともに成長したいと考えていることが分かったのです。リフィニティブは、他社のように単純な質問をすることはせず、一部のサービス導入の取り止めまで提案してくれました。我々は、多くのプレーンストーミングを行いました。リフィニティブは、当社では不要なサービスを提供したくないと考えていました。リフィニティブの対応は極めて柔軟で、今まで融通が利かなく感じたことは一度もありません。当社とリフィニティブでは企業規模が大きく違う事を考慮した際、これは本当に驚くべきことです。リフィニティブのアドバイスのおかげで、当社はわずか 3 か月で大量の高品質なデータを導入することができました。とりわけ、その優れたスケーラビリティのおかげで、当社のペースに合わせ、当初の想定よりも速く進めることができました。また、当社が得られたメリットはデータだけに留まりません。

お客様事例  
FINITY-X

REFINITIV®  
DATA IS JUST  
THE BEGINNING®



“

**当社はすべてのソリューションが必要だと思っていましたが、その際、リフィニティブは単にサービスを売りたいのではなく、当社とともに成長したいと考えていることが分かったのです。**

#### リフィニティブとのパートナーシップは、投資家への強いアピールになりました

額面上では、非常に大規模な企業 (リフィニティブ) がスタートアップ企業と提携したように見えますが、まったくそのように感じませんでした。実際、我々は共に働いており、リフィニティブは当社の未来に大きな関心を持っていました。創業したばかりの若いスタートアップ企業だったため、当初は資金調達が困難でした。そのため、リフィニティブのように定評ある巨大企業との関係は、財務面で非常に大きな強みとなりました。ピッチ・ミーティングでは、投資家が文字通りに立ち上がり出ていくような状況が続いていました。しかし、リフィニティブとの提携が始まってから、すぐに状況が変わりました。それ以来、パートナーシップのおかげで、197 件の取引でテストすることができ、当社のソリューションは 14 か月で 270% のリターンを生み出しました。今や多くのアプローチがあり、当社はいわゆる「理想だけのスタートアップ企業」から卒業することができました。リフィニティブのコラボレーションは、当社に信用をもたらし、新たな投資への扉を開いたのです。

“

**リフィニティブとのコラボレーションは、当社に信用をもたらし、新たな投資への扉を開いたのです。**

#### 今では、我々はリフィニティブのオープンエコシステムの一員です

テルアビブは才能ある人材が豊富で、AI スタートアップ企業にとっては魅力的な場所です。しかし、適切な提携先がない状態では、当社自身のサービスは不完全なものでした。リフィニティブの 24 時間サポートのおかげで、従来とは少し異なる形で必要なデータを利用し、真に創造的なソリューションを生み出すことができました。例えば、リフィニティブの Intelligent Tagging により、ニュース・データと企業を簡単に結びつけることができ、MarketPsych は、精度の高い市場の行動分析を可能にします。また、リフィニティブのデータは標準化された識別子を利用しているため、自社モデルを迅速に改善することができます。重要な点として、当社は今やリフィニティブのエコシステムの一員であると実感しています。将来的には、Refinitiv Labs との提携も視野に入れています。当社の成功をこれまで支えてくれたことはもちろんですが、完全に自動化された取引プラットフォームを 2020 年末までに稼働させるという当社の目標にとって、リフィニティブの創造性と柔軟性は必要不可欠です。■

Refinitiv Labs や他のサービスの詳細については [refinitiv.com/ja](https://refinitiv.com/ja) をご覧ください